

## LOCO-SOFT

# Zeit sparen in der Werkstatt und im Verkauf

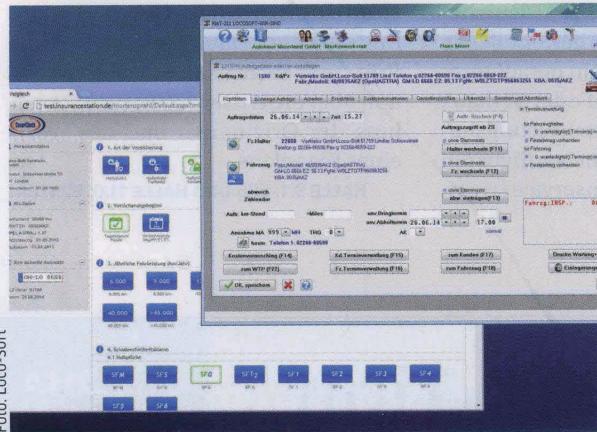


Foto: Loco-Soft

**L**oco-Soft präsentiert sein Dealer-Management-System an zwei Ständen: bei Maha und bei DAT. Am Maha-Stand demonstriert der Softwareanbieter mit dem Werkstattausrüster die vernetzte Werkstatt. Täglich um 10:00, 12:00 und 14:00 Uhr stellen die Unternehmen auf einer Direktannahme-Prüfstraße den Prozess einer digitalen

Direktannahme vor. Loco-Soft liefert die über ein Tablet erfassten Kunden-, Fahrzeug- und Auftragsdaten an die Werkstattstationen. Nach dem Abschluss der Arbeiten werden erweiterte Daten bis hin zu den Prüfprotokollen der Werkstattgeräte in Loco-Soft gespeichert. Das Ergebnis: eine nachvollziehbare Verwaltung der Prüfbelege.

Mit der neuen Schnittstelle Cover Check kann ein Verkäufer seinen Kunden per Mausklick detaillierte Versicherungsangebote machen.

Eine zweite Neuheit zeigt Loco-Soft am DAT-Stand. Letztere präsentiert dort ihr neues Schadenmanagementsystem Silver-DAT My-Claim: Eine Onlineplattform, die es allen beteiligten Parteien ermöglicht, auf Basis einer digitalen Schadenakte miteinander zu kommunizieren. Loco-Soft hat die Silver-DAT-My-Claim-Schnittstelle umgesetzt. Darüber übertragen Anwender Kunden-, Fahrzeug- und Auftragsdaten in die digitale Schadenakte. Von dort erfolgt dann die weitere Abstimmung mit Versicherern und Herstellern. Die kalkulierte Zeitsparnis pro Schaden: 10 bis 30 Minuten. Ebenfalls neu im DMS ist die Schnittstelle zu Cover Check – einem Programm, das Kfz-Versicherungen der Versicherungsmaklergruppe Martens & Prahl vergleicht. Mittels der Schnittstelle kann ein Verkäufer seinen Kunden auf Knopfdruck zehn Versicherungsvorschläge unterbreiten.

JM

**MAHA: HALLE 8.0, C04  
DAT GROUP: HALLE 3.1, E85**